



GREG ALBRECHT

KEYNOTE SPEECH O STRATEGII, PRZYWÓDZTWIE I SKUTECZNOŚCI OSOBISTEJ



o Gregu Albrechcie

Greg Albrecht jest doradcą strategicznym zarządów, wieloletnim mentorem Google for Startups, certyfikowanym coachem ICC, a także przedsiębiorcą i inwestorem. Od ponad 20 lat wprowadza produkty na rynek, towarzyszy prezesom i przedsiębiorcom w podejmowaniu kluczowych decyzji oraz wdraża zasady esencjalizmu i efektywności. Prowadzi butik strategiczno-rozwojowy Albrecht&Partners. Zainspirował tysiące osób swoim podcastem biznesowym oraz wystąpieniami publicznymi na kilku kontynentach. Występował i prowadził warsztaty dla ponad 100 firm m.in. dla ING Hubs, EY, Google, Iberion, Orange, Sandoz, Kruk SA, Bayer, Empik, Shell, Clariant, Somfy, T-Mobile, EIP SA, WEG, Leroy Merlin, Pro Progressio, OstroVit, Bayer, Exorigo-Upos, Formeds, Play, Coloplast, Crido, Capital Park, ING Bank Śląski, CBRE, Orlen, Grupa Żywiec, Orbis, S&P Global Ratings, PZU, Philip Morris, De Lage Landen Leasing Polska S.A., Akamai.

Korzyści ze współpracy

- **Dopasowane do potrzeb słuchaczy** - szyte na miarę w oparciu o rozmowę z klientem
- **Dostępne na żywo i zdalnie** - wystąpienia na wydarzeniach i webinary
- **Interakcja w pakiecie** - możliwość sesji Q&A lub dodania warsztatu
- **Międzynarodowy zasięg** - wystąpienia w językach angielskim i polskim



GREG ALBRECHT

PROPONOWANE TEMATY WYSTĄPIEŃ

1. Zaktualizuj oprogramowanie: bądź gotowy na niewiadomą

Zaktualizuj oprogramowanie: bądź gotowy na niewiadomą

Wspiera słuchaczy w rozwoju osobistym w obliczu zmian w świecie, firmie i życiu. Za tytułem kryje się teza, że aktualizujemy oprogramowanie w smartfonie co tydzień, a potrafimy latami skutecznie bronić się przed doskonaleniem swojego modelu pracy.

Greg zachęca do inwestycji we własny rozwój i przygotowuje na niespodziewane. Uczy aktywnego wchodzenia w zmianę w oparciu o reguły psychologiczne, przykłady ciekawych książek oraz prawdziwe historie osób, które dzięki zmianie sposobu działania osiągnęły niespodziewane rezultaty. Po tym wystąpieniu uczestnicy wyjdą z ładunkiem pomysłów na własny rozwój i z większą otwartością na zmiany.

2. Skuteczny lider: zarządzaj w zgodzie ze sobą

Pomaga nawet najbardziej doświadczonym menedżerom stać się lepszymi liderami. Wszystko zaczyna się od poznania nas samych, korekty naszych zachowań i dopracowania modelu pracy z zespołem.

Wystąpienie prezentuje przykłady praktyk, które wpływają korzystnie na rozwój, zaangażowanie i skuteczność zespołu. Pomaga prowadzić lepsze spotkania, świadomie kształtować kulturę organizacyjną i odzyskać czas menedżerów. Pokazuje ryzyka związane z brakiem świadomości własnych niekompetencji.

Prezentacja daje słuchaczom odnalezienie siebie na osi pomiędzy skrajnościami, które nie służą dobremu zarządzaniu np. mikrozarządzanie vs delegowanie bez sprawowania kontroli. Odbiorca na własną rękę może zdiagnozować, gdzie się znajduje i w jakim kierunku może zmienić swój sposób bycia by zbliżyć się balansu. Wystąpienie bazuje na przykładach z życia. Oferuje konkretne sugestie i przykłady książek do dalszego zgłębiania tematu.

3. Business Unlimited: 10 strategii wzrostu Twojej firmy

To bufet szwedzki z inspiracjami dla przedsiębiorców. Poszerza perspektywę patrzenia na własny biznes poprzez przykłady z innych branż, które można aplikować niemal w każdej firmie.

Pokazuje kierunki ekspansji i porządkowania biznesu adresując najczęstsze wyzwania strategiczne, z którymi borykają się szefowie niewielkich firm od firm rodzinnych do międzynarodowych startupów. Obejmuje obszary zwiększenia sprzedaży, zarządzania celami właścicieli czy też strukturą organizacji.

Wystąpienie da odbiorcom wskazówki odnośnie tego, gdzie szukać dalszej inspiracji i jak przełożyć teorię na praktykę własnej firmy. Po prezentacji przedsiębiorca świeżym okiem przyjrzy się swojej strategii. Poczuje energię do eksperymentów i korekty kursu.

4. Miejsce na temat indywidualnie dopasowany do Twojej agendy